

PROJEKTLEITER VERKAUF INNENDIENST

Gebäudestationen & Innenraumanlagen

80 - 100% (m/w/d)

Gemeinsam für eine zuverlässige und sichere Energieversorgung. Für unsere Kunden in der gesamten Schweiz setzen sich rund 140 Mitarbeitende mit Engagement und Begeisterung ein – vielleicht bald auch Sie?

ÜBER UNS - Wir sind der führende Anbieter von modernen Infrastrukturlösungen zur elektrischen Energieverteilung. Unsere innovativen Produkte und Dienstleistungen sorgen für Impulse und setzen neue Standards. Unsere familiäre Arbeitsatmosphäre, die dynamischen Teams sowie die modern ausgerichtete Unternehmenskultur zeichnen uns aus. Wir fördern unsere Mitarbeitenden, um gemeinsam das Beste zu erreichen. Und attraktive Anstellungsbedingungen wie interessante Arbeitszeit- und Ferienmodelle sind bei uns kein Bonus, sondern gehören zum Standard.

ÜBER SIE - Als energiegeladener Teamplayer ergänzen Sie mit Ihrem Drive und allgemeinem Flair für Zahlen unseren Verkauf Innendienst auf voller Linie. Unser Portfolio an Gebäudestationen sowie Innenraumanlagen betreuen Sie mit viel Leidenschaft, Struktur und Fingerspitzengefühl. Sie haben generell Freude an einem eingespielten Teamwork und möchten mit Ihren Fähig- und Fertigkeiten per sofort oder nach Vereinbarung bei uns loslegen.

NOCH FRAGEN? Unser Philipp Gisi, Leiter Verkauf Innendienst sorgt für Aufklärung. Rufen Sie ihn einfach an via 062 749 00 00 !

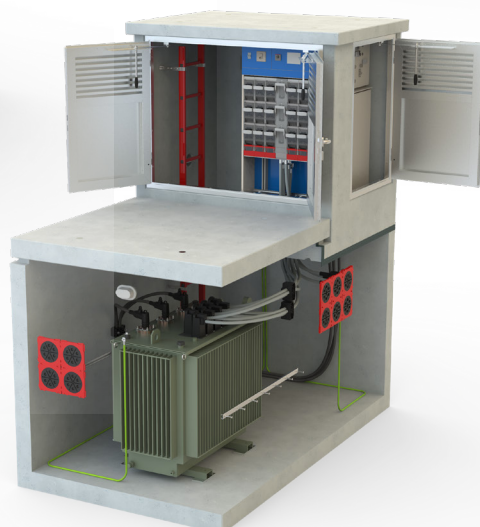
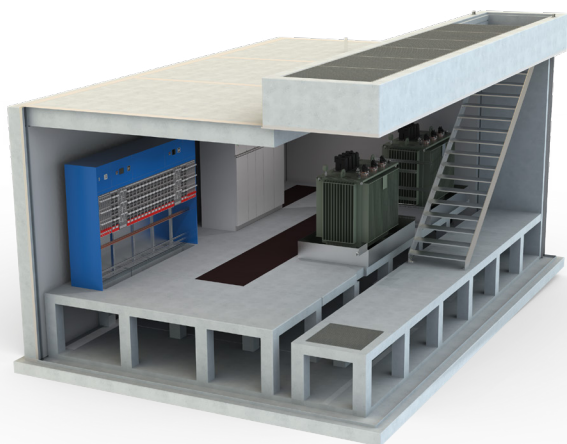
KEINE FRAGEN? Dann freuen wir uns Sie kennenzulernen. Senden Sie bitte Ihre Bewerbung an unsere Sabine Steiger, Leiterin Personal via jobs@borner.ch !

IHRE AUFGABEN

- › Beratung & Betreuung unserer Kunden
- › Planen & Erstellen unserer Offerten für Gebäudestationen und Innenraumanlagen
- › Auslegen, Besprechen, Planen sowie Mithilfe beim Gewinnen von Ausschreibungen
- › Enger Austausch mit Leiter Innendienst & Verkauf
- › Enge Zusammenarbeit mit Aussendienst
- › Controlling, Analyse und Reporting der eigenen Massnahmen

IHR PROFIL

- › Elektrotechnische Grundausbildung
- › Kaufmännische Weiterbildung
- › Allgemeines Koordinationstalent
- › Digitale Affinität bezüglich Microsoft Dynamics (unser CRM), ProAlpha (unser ERP) & TEAMS
- › Flair für komplexere Angebotserstellung
- › Händchen für Timing, Kostenkalkulationen & allgemeine Korrespondenz (intern wie extern)
- › Auge fürs Wesentliche & Qualität sowie ein lückenloses Reporting
- › Teamorientiert, einfühlsam & hilfsbereit
- › Pflichtbewusst, selbständig & proaktiv



Schon entdeckt? Unsere Produkte begegnen einem täglich auf Schritt und Tritt!

 **BORNER**