

PROJEKTL EITER VERKAUF INNENDIENST

80 - 100%, (m/w/d)

Gemeinsam für eine zuverlässige und sichere Energieversorgung. Für unsere Kunden in der gesamten Schweiz setzen sich rund 140 Mitarbeitende mit Engagement und Begeisterung ein – vielleicht bald auch Du?

ÜBER UNS - Wir sind der führende Anbieter von modernen Infrastrukturlösungen zur elektrischen Energieverteilung. Unsere innovativen Produkte und Dienstleistungen sorgen für Impulse und setzen neue Standards. Unsere familiäre Arbeitsatmosphäre, die dynamischen Teams sowie die modern ausgerichtete Unternehmenskultur zeichnen uns aus. Wir fördern unsere Mitarbeitenden, um gemeinsam das Beste zu erreichen. Und attraktive Anstellungsbedingungen wie interessante Arbeitszeit- und Ferienmodelle sind bei uns kein Bonus, sondern gehören zum Standard.

ÜBER DICH - Mit Deinem Drive und allgemeinem Flair für den Verkauf ergänzt Du unseren Innendienst auf voller Linie und flankierst gekonnt unseren Leiter Innendienst. Der Funke unseres elektrotechnischen sowie infrastrukturiellen Portfolio springt auch bei Dir über, welches Du mit viel Leidenschaft, Struktur und Fingerspitzengefühl betreust. Du hast generell Freude an einem eingespielten Teamwork und punktest mit Deiner aufgeschlossenen sowie motivierenden Art. Und falls Du mit Deinen Fähig- und Fertigkeiten per sofort oder nach Vereinbarung bei uns loslegen möchtest, freuen wir uns Dich kennenzulernen.

NOCH FRAGEN?

Unser Philipp Gisi, Leiter Verkauf Innendienst sorgt für Aufklärung. Rufe ihn einfach an via 062 749 00 00 !

KEINE FRAGEN?

Cool! Dann freuen wir uns Dich kennenzulernen. Sende bitte Deine Bewerbung an unsere Sabine Steiger, Leiterin Personal via jobs@borner.ch !

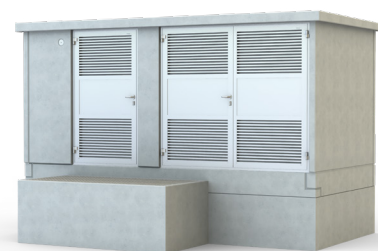
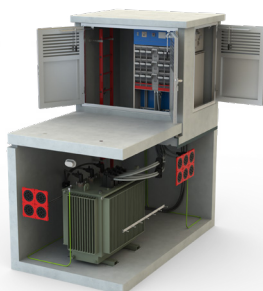
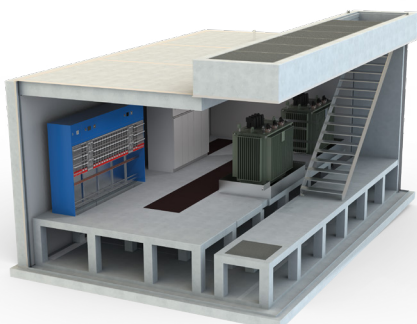


DEINE AUFGABEN

- › Planen & Erstellen unserer Offerten für Gebäudestationen und Innenraumanlagen
- › Auslegen, Besprechen, Planen sowie Mithilfe beim Gewinnen von Ausschreibungen
- › Beratung & Betreuung unserer Kunden
- › Enger Austausch mit Produktmanagement, Projektleitungen, Innovation sowie MarKom
- › Enge Zusammenarbeit mit Aussendienst
- › Mitarbeit im Bereich von Kundenmeldungen
- › Controlling, Analyse und Reporting der eigenen Massnahmen

DEIN PROFIL

- › Elektrotechnische Grundausbildung
- › Kaufmännische Weiterbildung von Vorteil
- › Allgemeines Koordinationstalent
- › Digitale Affinität bezüglich Microsoft Dynamics (unser CRM), ProAlpha (unser ERP) & TEAMS
- › Flair für komplexere Angebotserstellung
- › Händchen für Timing, Kostenkalkulationen & allgemeine Korrespondenz (intern wie extern)
- › Auge fürs Wesentliche & Qualität sowie ein lückenloses Reporting
- › Teamorientiert, motivierend, einfühlsam, offen sowie stets hilfsbereit
- › Pflichtbewusst, selbständig & proaktiv



 **BORNER**